

# CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE , DE PROFESSIONALISATION

Code diplôme :50031224 RNCP : 34947

## Descriptif :

**Le titulaire** du diplôme «CAP Equipier polyvalent du commerce » exerce son activité au sein d'une unité commerciale qui distribue des produits et des services. Pour ce faire, il respecte les règles d'hygiène et de sécurité.

## Activités visées :

Assurer la réception et le suivi des commandes et des colis  
Contribuer à l'approvisionnement et à la mise en valeur de l'unité commerciale  
Accueillir, informer, conseiller et accompagner le client tout au long de son parcours d'achat.

**Pour s'inscrire :** Entretien de motivation, signature d'un contrat d'apprentissage dans les 3 mois qui suivent le début de la formation, ou de professionnalisation.

### Conditions d'admission :

#### En apprentissage :

Atteindre la fin du cycle 4 (sortie du niveau 3eme) ou avoir entre 16 et 29 ans.

#### En contrat de professionnalisation :

Avoir entre 16 et 29 ans.

#### Statut :

Salarié-e d'une entreprise

Rémunération : cf verso

## Durée de la formation : 2 ans

**420 h** par année à raison de **12 semaines** au CFA en alternance avec l'entreprise.

Durant ces 2 années, la personne en formation est salariée de l'entreprise. La formation fait l'objet d'un contrat entre la personne en formation et son employeur.

Possibilité d'adapter la durée après un positionnement (1 an soit 420h).

## Modalités d'accès : cf site internet

Formation accessible aux personnes en situation de handicap avec une possibilité d'aménagement du parcours

## Le contenu de la formation :

Répartition horaire : cf verso  
Alternance d'enseignement général et professionnel  
Création d'un chef d'oeuvre

### Méthodes et outils pédagogiques :

Pédagogie de l'alternance basée sur le vécu  
Interventions de professionnels du secteur  
Suivi personnalisé en centre de formation et en entreprise

### Modalités d'évaluation :

Des évaluations régulières /entraînements pour évaluer la progression d'acquisition des compétences  
Contrôle continu tout au long du parcours de formation

### Modalités d'examen : 100% CCF

Enquêtes de satisfaction 2 fois par an

### Le diplôme préparé : Le CAP

Diplôme de niveau 3 Diplôme d'état de l'enseignement professionnel délivré par le Ministère de l'Education Nationale

## Les objectifs de la formation :

**Acquérir** les compétences nécessaires pour assurer les fonctions d'équipier polyvalent du commerce  
**Valider** le diplôme

## Les débouchés :

### Poursuite de formation

Bac pro

### Vie active :

Travailler en tant que salarié-e qualifié-e dans des entreprises du commerce.

## Modalités financières :

Adhésion à l'association, possibilité de pension ou demi-pension (nous contacter).

Financement par OPCO (nous contacter).

Maison Familiale Rurale ANNEYRON

10, Rue de l'Europe 26140 ANNEYRON • 04 75 31 50 46 [mfr.anneyron@mfr.asso.fr](mailto:mfr.anneyron@mfr.asso.fr) - [www.mfranneyron.com](http://www.mfranneyron.com)  
Déclaration d'activité enregistrée sous le n° 82 26 016 18 26 auprès du préfet de la Région AURA

Siret : 77939329700014 – Code UAI : 0261097B

Tableaux de rémunération en fonction du contrat :

Rémunération en Contrat apprentissage	Moins de 18 ans	De 18 à 20 ans	De 21 à 25 ans	26 ans et +
1ere année	27%	43%	53%	100%
2eme année	39%	51%	61%	
3eme année	55%	67%	78%	

Rémunération en contrat de professionnalisation	Moins de 21 ans	De 21 à 25 ans	26 ans et +
Niveau inférieur au BAC PRO	55%	70%	100% ou 85% rémunération conventionnelle
Niveau égal ou supérieur au BAC PRO	65%	80%	

Contenu de la formation

Répartition horaire :

Disciplines	Nombre d'heures total	
	1 <sup>ère</sup> année	2 <sup>ème</sup> année
<b><u>Enseignements généraux</u></b>		
Français Histoire-géographie-Enseignement moral civique	60	60
Mathématiques –Physique-chimie	60	60
Prévention Santé environnement	28	28 dont SST
LV1 : Anglais	24	24
EPS	36	36
Arts appliqués	24	24
<b><u>Enseignements professionnels</u></b>		
Gestion de l'alternance et accompagnement personnalisé	48	48
Modules professionnels : Connaissance de l'environnement professionnel Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat Réception et suivi des commandes Mise en valeur et approvisionnement Utilisation des NTIC	120	120
Réalisation d'un chef d'oeuvre	20	20
<b>Total</b>	<b>420</b>	<b>420</b>

2020-2021